

LinkedIn

☐☐ Integração Talkk.me + LinkedIn Ads: leads quentes, contatos imediatos

A integração entre a Talkk.me e o LinkedIn Ads resolve a principal dor de quem investe em mídia na plataforma: **a demora no contato com o lead.**

Com essa integração, assim que um lead preenche um **formulário de campanha no LinkedIn**, os dados são enviados **automaticamente para uma campanha da Talkk.me**. Isso permite que o lead seja contatado **em poucos minutos**, por voz, e-mail, SMS ou WhatsApp, sem depender da ação manual do time de vendas.

Resultado: **tempo de resposta mais rápido, mais chances de conversão e um fluxo totalmente automatizado.**

REQUISITO: Essa integração funciona com campanha de Formulários de geração de leads

🔔 O Gerenciador de campanhas está em evolução. Nossa nova hierarquia fala seu idioma, criada de acordo com os padrões do setor que você já conhece.

in Ads | Campaign Manager Clínicas Médicas

← Ver formulário

Detalhes do formulário

Detalhes do lead

Privacidade dos dados

Confirmação

Configurações

Detalhes do formulário

Imagem do formulário

Nome do formulário *
Clínica Médica VAI (msg 1) 26/256

Idioma

Título *
Terceirização de Call Center - Seu atendimento sem limites. 59/60

Detalhes
Talkk.me: Tecnologia e comunicação para impulsionar o seu negócio! 66/160

Detalhes do lead

Informações do perfil (5 de 12)

Nome ✕ E-mail ✕ URL do perfil do LinkedIn ✕

Computador

talkk.me
A única plataforma de atendimento ao cliente que você precisa

Terceirização de Call Center - Seu atendimento sem limites.

Talkk.me: Tecnologia e comunicação para impulsionar o seu negócio!

Enviamos essas informações à Talkk.me, de acordo com a Política de Privacidade da empresa. O LinkedIn também pode personalizar, avaliar e otimizar anúncios com base no envio do seu formulário.

E-mail *
ana.silva@exemplo.com

Número de telefone *
5555555555

Nome
Ana

URL do perfil do LinkedIn
https://www.linkedin.com/br/ana-silva

Nome da empresa
Salestech Corp

☐☐ Como configurar a integração LinkedIn Ads + Talkk.me

Etapa 1 – Acesse a área de integrações

1. Entre no **painel de Gestão (Manager)** da Tallk.me.
2. Clique no **avatar no canto superior direito**.
3. Vá até o menu "**Integrações**".
4. Clique em "**Nova Integração**" em **LinkedIn Ads**.

Etapa 2 – Faça login na conta do LinkedIn

1. Será aberta uma janela para você fazer o **login com a conta do LinkedIn** que tem acesso ao formulário da campanha.
2. Após o login, a Tallk.me puxará automaticamente os formulários disponíveis para integração.

Etapa 3 – Configure a campanha

1. Dê um nome para essa integração (ex: "Campanha Leads Inbound LinkedIn").
2. Escolha o **formulário** que você quer integrar.
3. Selecione a **campanha da Tallk.me** que irá receber os leads automaticamente.

Etapa 4 – Faça o mapeamento de campos

1. Mapeie os **campos do formulário do LinkedIn** com os **campos internos da Tallk.me**.
Exemplo:
 - Campo "CARGO" do LinkedIn → Campo "GERAL1" na Tallk.me
 - Campo "E-MAIL" do LinkedIn → Campo "EMAIL" na Tallk.me
2. Esse mapeamento é essencial para garantir que as **mensagens da campanha sejam personalizadas** com os dados corretos.

Etapa 5 – Pronto!

A partir de agora, sempre que alguém preencher o formulário da campanha no LinkedIn, ele será **automaticamente incluído em uma campanha de contato da Tallk.me**, com comunicações rápidas e direcionadas.

Exemplo de uso prático:

“ O lead preencheu “Diretor de Marketing” no formulário?
A mensagem de WhatsApp pode ser personalizada com:
“Olá, vimos que você atua como Diretor de Marketing e queremos mostrar como podemos ajudar no seu dia a dia!”

Transforme leads em clientes antes da concorrência chegar

Revisão #6

Criado 15 julho 2025 18:45:54 por ivan.lopes@talkk.me

Atualizado: 4 maio 2026 18:41:17 por ivan.lopes@talkk.me